

Số: 300921/CV/SBR

Quy định bán hàng áp dụng cho hàng hóa có hạn sử dụng ngắn.

Mục đích: Quản lý và áp dụng các hình thức bán hàng hiệu quả, nhằm hạn chế sự tồn đọng của các hàng hóa có hạn sử dụng ngắn.

Các phương án được áp dụng:

Phương án 1: Áp dụng các chương trình bán giảm giá.

A. Điều kiện áp dụng: Chỉ áp dụng với các sản phẩm đáp ứng đồng thời 2 tiêu chí sau:

1. Hạn sử dụng ít hơn hoặc bằng 90 ngày
2. Lượng hàng tồn đọng nhiều hơn mức bán trung bình của 1.5 tháng

B. Mức giảm giá: trong vòng 25% - 45% tùy sản phẩm

Phương án 2: Áp dụng bán với giá niêm yết.

Các sản phẩm có hạn sử dụng trong khoảng 30 đến 90 ngày, nếu số lượng còn ít, không đủ cung ứng cho các chương trình bán giảm giá, công ty sẽ buộc phải tiếp tục bán với giá niêm yết cho tới khi hết hàng, hoặc khi sản phẩm chạm ngưỡng còn 30 ngày nữa thì hết hạn sử dụng.

Phương án 3: Ngừng bán và hủy sản phẩm tồn

Áp dụng cho mọi sản phẩm có hạn sử dụng bằng hoặc ít hơn 30 ngày.

Công ty TNHH Siberian Health Quốc Tế



Phó Giám Đốc
Kim Tiến Đạt